

Очевидно, что дальнейшее развитие малого инновационного предпринимательства в Беларуси невозможно без существенного обновления законодательства и создания необходимых правовых условий для облегчения предпринимательского старта и деятельности вновь создаваемых МИП; создания и функционирования эффективной инновационной инфраструктуры; совершенствования налогообложения и финансирования субъектов малого инновационного предпринимательства, в том числе путем создания механизмов привлечения внебюджетного (венчурного) финансирования; максимального вовлечения в хозяйственный оборот имущества, находящегося в государственной собственности; расширения доступа МИП к информационным ресурсам; обеспечения возможностей их участия в выполнении заказов на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных нужд.

Список использованных источников

- 1 Беларуский бизнес 2007: состояние, тенденции, перспективы. Аналитический отчет. – Мн., 2007. – 86 с.
- 2 Парк высоких технологий – [Электрон. ресурс]. – Режим доступа: <http://www.park.by/residents/>
- 3 Национальная инновационная система Республики Беларусь. – Мн.: «БелИСА», 2007. – 112 с.
- 4 Государственная программа инновационного развития Республики Беларусь на 2007–2010 годы – Мн.: ГКНТ, 2007– 247 с.
- 5 Санто Б. Инновация как средство экономического развития. Пер. с венг. - М.: Прогресс. – 1990, 296 с.

УДК 336.717

**ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ  
СИСТЕМЫ КРЕДИТОВАНИЯ**

***О.П. Советникова***

*УО «Витебский государственный технологический  
университет», г. Витебск, РБ*

Основой современной экономики, ее сердцем, является банковская система. Крепкие и устойчивые банки означают стабильную экономику и наоборот, банкротства банков, невозвращенные кредиты, неуплаченные проценты - все это ослабляет банковскую систему и говорит о болезни экономики.

Банковскому кредиту принадлежит особая роль в воздействии на экономические процессы. Известно, что особенность банковской деятельности заключается в том, что при оказании банковских услуг прибыль не создается – она формируется за счет прибыли клиентов, пользующихся услугами банка. Это побуждает банки направлять кредитные ресурсы на финансирование наиболее рентабельных отраслей и предприятий или внедрение высокоэффективных мероприятий. В противном случае велик риск не только недополучить ожидаемую прибыль, но и потерять часть собственных средств. В результате банковский кредит реально содействует структурной перестройке экономики. Более того, банковский кредит в настоящее время выступает как фактор децентрализации управления экономики.

Организация финансово-кредитного обслуживания предприятий, организаций и населения, функционирование кредитной системы играют исключительно важную роль в развитии хозяйственных структур. От эффективности и бесперебойности функционирования кредитно-финансового механизма зависят не только

своевременное получение средств отдельными хозяйственными единицами, но и темпы экономического развития страны в целом.

Механизм функционирования кредитной системы постоянно меняется под влиянием изменений ее организационной структуры, организационно-правовых форм осуществления кредитных операций, форм и методов кредитования и кредитно-расчетных отношений.

В современном мире банковский сектор стремительно развивается. Кредитные организации создаются и ликвидируются, объединяются и преобразовываются.

В связи с переходом Республики Беларусь на рыночные отношения для успешного развития и поддержания стабильного уровня, экономика республики нуждается в постоянном кредитовании своей деятельности со стороны банков.

Кредитные операции составляют основу активной деятельности коммерческих банков, поскольку:

Во-первых, их успешное осуществление ведет к получению основных доходов, способствует повышению надежности и устойчивости банков, а неудачам в кредитовании сопутствует их разорение и банкротство;

Во-вторых, банки призваны аккумулировать собственные и привлеченные ресурсы для кредитования инвестиций в развитие экономики страны;

В-третьих, эта деятельности при ее успешном осуществлении приносит прибыль всем ее участникам: кредиторам, заемщикам и обществу в целом.

Из всех секторов белорусской экономики на сегодняшний день наиболее завершенными считаются преобразования банковской сферы.

Основные направления развития и совершенствование системы кредитования заключается в следующем:

а) Ориентация на экономические (качественные), а не технические (количественные) критерии при решении вопроса о предоставлении ссуд; на потребности социально-экономического развития общества. Например, производство импортозамещающей продукции, освоение современных технологических процессов, повышение эффективности производства и использования топливно-энергетических ресурсов, финансовое оздоровление и кредитное обеспечение предприятий и организаций агропромышленного комплекса и сопряженных с ним отраслей, удовлетворение потребностей населения республики в товарах народного потребления. Это означает, что кредитуются затраты предприятий по производству и реализации той продукции, в которой ощущает потребность общество, а её качественные характеристики отвечают перспективным требованиям, мировым стандартам.

б) Для сокращения рисков банки должны прибегать к разработкам как долгосрочных, так и средне- и краткосрочных маркетинговых стратегий. С целью получения стабильных доходов от кредитных вложений банк должен проводить последовательную политику, направленную на эффективное размещение денежных средств с обеспечением минимального риска кредитных операций, путём предоставления кредитов финансово-устойчивым предприятиям и организациям. Снижение доли просроченной и сомнительной задолженности по кредитам также способствует получению стабильных доходов банка, а, следовательно, формированию и поддержанию ликвидности и улучшению качества кредитного портфеля банка.

в) В качестве меры неплатёжеспособности юридических лиц не должны определяться пороговые (нормативные) значения коэффициентов текущей ликвидности и обеспеченности собственными средствами, единые для всех отраслей народного хозяйства без учёта отраслевой и внутриотраслевой специфики.

г) Очень важно объективно оценить динамику изменений платёжеспособности субъекта хозяйствования, структуры его баланса не за один предыдущий год, а за несколько лет.

д) Банк может минимизировать риск кредитования с помощью различных способов обеспечения возврата банковских кредитов: залог, поручительство, гарантия, гарантийный депозит денег, страхование кредитором риска невозврата кредита, перевод на кредитодателя правового титула (на имущество и имущественные права).

УДК

## **НАПРАВЛЕНИЯ ТРАНСФОРМАЦИИ ВЫСТАВОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ**

**А.В. Соколовский**

*УО «Белорусский государственный экономический  
университет»*

Стратегия стабильного экономического роста в Республике Беларусь и ее тактические приоритеты в определяющей степени связаны с развитием экспортного потенциала на базе повышения конкурентоспособности реального сектора экономики и сферы услуг и всесторонней интеграцией белорусской экономики в мировую хозяйственную систему. Одной из эффективных форм внешнеэкономической деятельности Республики Беларусь является участие в международных выставках, проводимых как внутри страны, так и за рубежом.

Как показывает мировая практика, развитие выставочной деятельности – один из самых эффективных способов продвижения высокотехнологичных и наукоемких производств, ускоренного развития регионов, реструктурирования отраслей экономики. Образно говоря, выставочная деятельность является «локомотивом экономики», поэтому она занимает важное место в экономической стратегии большинства стран мира.

Важность выставочной деятельности для Республики Беларусь обусловлена, кроме того, и особым характером белорусской экономики, деятельность которой ориентирована на экспорт товаров и услуг отечественных производителей и привлечение иностранных инвестиций с целью обеспечения постоянной модернизации материально-технической базы производства в условиях трансформации экономических отношений.

Основным недостатком выставочной деятельности является ее оторванность от товаропроводящей сети белорусских предприятий. Президент Республики Беларусь А.Г. Лукашенко на совещании с руководителями дипломатических миссий страны в августе 2006 года четко поставил задачу, - использовать все возможности для наращивания экспортного потенциала, с тем, чтобы не потерять темпов экономического роста. Успешное решение данного вопроса во многом будет зависеть от эффективного функционирования товаропроводящих сетей крупных белорусских предприятий-экспортеров на перспективных зарубежных рынках.

Представляется, что именно участие в выставочных мероприятиях за рубежом позволит белорусским экспортерам наиболее рациональным и экономным образом определить пригодность того или иного зарубежного рынка для создания ТПС. Едва ли какой-нибудь другой из элементов маркетинга обладает присущей выставке способностью представить во всей полноте предприятие и его продукцию или услугу, одновременно осуществляя личный контакт с клиентами. Личные доверительные отношения между деловыми партнерами становятся сегодня самым весомым фактором для принятия каких-либо решений. Близость же к покупателю, как стратегический фактор успеха, является ключевой позицией в международной конкуренции. Кроме того, выставки позволяют оперативно произвести сравнительный